

# VOCÊ PODE VENDER MUITO MAIS

Alavanque suas vendas  
com a Inova Digital

 [inovadigitalid.com](http://inovadigitalid.com)

 (31) 97224-0789



Não nos preocupamos com  
quantos acessos o seu site terá e  
nem com a quantidade de  
curtidas nas redes sociais.

**ISSO NÃO PAGA AS SUAS  
CONTAS.**

Nos preocupamos com quantas  
vendas você faz e quanto você  
está faturando.

**ISSO SIM, PAGA.**

# ASSESSORIA DE MARKETING E NEGÓCIOS DA INOVA DIGITAL

Nosso método de vendas através  
da internet testado e validado  
que vai potencializar o seu  
negócio.

**A INOVA É UMA AGÊNCIA  
DE PUBLICIDADE?**

**NAO**

Dentro da assessoria de marketing não existe comissionamento ou parcerias exclusivas com determinadas plataformas.

O papel do assessor será diagnosticar o seu negócio, o mercado em que está inserido e identificar as melhores soluções.

# VOCÊ PRECISA DE UMA ASSESSORIA DE MARKETING!

O papel da assessoria de marketing, acima de tudo, é gerar resultado para os clientes **através do marketing digital**.

A operação de marketing é complexa e exige pessoas realmente qualificadas para este trabalho. A assessoria de marketing atua como um setor dentro da sua empresa, entretanto, com **um custo muito menor do que uma equipe inteira**.

# EXPERTS EM EXPERIÊNCIA E PERFORMANCE DIGITAL.

Nossos serviços alcançam usuários em todas as etapas da jornada de compra, **atraindo e convertendo cliques em clientes** para o seu negócio.

# MÉTODO INOVA

Implementando um processo de vendas através da internet em 4 passos:

# 1. TRÁFEGO

A primeira etapa de um processo eficiente de vendas são as fontes de tráfego. De nada adianta ter uma loja se não há ninguém entrando nela. Se o público não conhece seu produto será impossível gerar vendas. As principais fontes que trabalhamos são:

-  Google Adwords
-  Facebook Ads
-  SEO
-  Web Analytics
-  Marketing de Conteúdo

# 2. ENGAJAMENTO

Quando você conquista a atenção do seu público é hora de "aquecê-lo" e conduzir para etapa de compras. Por isso, desenvolvemos diversas estratégias para elevar o nível de consciência e engajamento do seu público:

-  Landingpages
-  Implementação de loja virtual
-  Marketing Direto
-  Marketing de Conteúdo
-  Design e UX

# 3. CONVERSÃO

Com sua audiência engajada você já pode oferecer uma oferta. Nessa etapa temos a otimização do processo de vendas e atendimento ao cliente. Destacamos alguns serviços principais que colaboram para otimização da conversão:

-  Desenvolvimento de oferta
-  Implementação de CRM
-  Definição do processo comercial
-  B.I e Web Analytics
-  Treinamento de Vendas
-  C.R.O (otimização de conversão)

# 4. RETENÇÃO

Após a compra o processo não termina. Uma das coisas mais importantes do processo de vendas é manter o cliente comprando mais vezes o seu produto, aumentando seu LTV (life time value). Alguns serviços presentes nessas estratégia são:

-  E-mail Marketing
-  Remarketing
-  Social Media
-  CRM
-  Member Get Member (indicação)

# COMO A INOVA PODE AJUDAR A SUA EMPRESA

Trazer o melhor cliente para o seu negócio. Aquele que tem o menor custo e compra mais vezes.

Nós nos preocupamos exclusivamente com quantas vendas você faz e quanto você está faturando.

Mantemos um relacionamento próximo e com reuniões constantes, assim, transformamos os seus objetivos em ações de marketing.

Analisamos indicadores de gestão empresarial, marketing, atendimento e vendas de forma horizontal, visando a obtenção de melhores resultados.

Para replicar o que a INOVA faz  
pela sua empresa, você precisaria  
no mínimo 4 funcionários:

Copywriter  
Designer  
Gestor de Tráfego  
Analista de Dados

**NA INOVA DIGITAL VOCÊ CONSEGUE  
SUPRIR ESSES PROFISSIONAIS ATRAVÉS  
DE UM ESPECIALISTA NA ÁREA!**

# SE TORNE UM PARCEIRO DA INOVA DIGITAL

Clique no botão abaixo e preencha o formulário para que nossa equipe entre em contato para uma avaliação gratuita do seu negócio.

**QUERO RECEBER O CONTATO DA INOVA**