**5 Razões do por que você não vende como afiliado**

Deixa eu adivinhar: Você se cadastrou na Hotmart, começou a divulgar seu link de afiliado, passaram-se dias, depois semanas, e você não conseguiu realizar nenhuma venda.

A partir daí você acabou se desmotivando, achando que esse negócio não funciona, que não é para você, e muitas vezes acreditando até que só os outros conseguem.

Primeiramente é importante entender que você não é o único, infelizmente apenas 27% dos afiliados cadastrados em plataformas como a Hotmart, conseguem realizar vendas.

E existem muitos motivos para isso, como por exemplo, vários iniciantes fazem spam, espalham seus links para qualquer um, e por aí vai...

Você provavelmente está cometendo algum desses erros que impedem que você consiga ter bons resultados.

É por isso que resolvi escrever esse artigo, abaixo listo os 5 principais motivos que podem explicar o por que você não consegue realizar vendas, confira:

**1-Mentalidade**

Quando o assunto é ganhar dinheiro na internet, seja como afiliado ou com qualquer outro tipo de negócio, a sua mentalidade pode tanto lhe direcionar ao sucesso, como sentenciar o seu fracasso.

Uma mentalidade errada por lhe atrapalhar, fazer com que você se sinta desmotivado muito facilmente, e você pode acabar desistindo.

É importante ter em mente que ganhar dinheiro como afiliado não é algo fácil, e pode levar um tempo para que você consiga realizar as suas primeiras vendas.

Por isso é importante ter paciência e entender que é preciso ter consistência e muito esforço para esse tipo de negócio dar certo.

**2-Pular de galho em galho**

Um dos erros mais comuns entre os afiliados iniciantes, é querer divulgar diversos cursos e fazer várias estratégias ao mesmo tempo.

Geralmente acabam não tendo nenhum resultado devido à essa falta de foco, o que também impede que ele consiga ser consistente em qualquer estratégia que venha a escolher.

E é claro, a consistência pode ser considerada como um dos pilares para o sucesso desse tipo de negócio.

Uma coisa é certa, quem tenta fazer tudo de uma vez, termina não conseguindo nada.

O meu conselho é que você escolha uma única estratégia e foque nela até que ela funcione (pare de ficar pulando de galho em galho).

Não se distraia no caminho, é preciso se manter consistente.

**3-Ser um entendedor, não um fazedor**

Acho que pelos termos, já deu para entender o que eu quero dizer com isso.

É bem comum casos de pessoas que adquirem cursos e mais cursos, mas nunca aplicam as estratégias na prática.

Se por um lado, ficar pulando de estratégia em estratégia é ruim, por outro, não aplicar nada, é ainda pior.

Entenda que você precisa colocar a mão na massa, as coisas só começam a gerar frutos quando começamos a executar ações para planta-las e colhermos futuramente.

**4-Não atrair trafego qualificado**

Não é qualquer tráfego que irá lhe gerar resultados como afiliado.

Não adianta você receber 1000 visitas no seu link, se essas 1000 pessoas não correspondem ao seu público-alvo e não tem o mínimo de interesse no seu produto.

Afinal, não adianta levar milhares de visitas para uma página de vendas de um curso de guitarra, se esse trafego de pessoas estão na verdade, interessadas em aprender crochê.

Por isso, acima de tudo é importante atrair pessoas certas, e você só vai saber quem elas são, se você definitivo o seu público-alvo, e aí está o próximo erro:

**5-Não ter um público-alvo**

Se você não possui um público-alvo, fica muito difícil conseguir atingir as pessoas certas, bem como saber como atrai-las para sua página.

Além disso, se você não sabe quem são as pessoas que comprariam de você e tenta atingir todo mundo, a tendência é que você realmente não irá realizar vendas.

É preciso conhecer quais são as dores, objeções, sonhos para conseguir construir uma boa proposta de venda.

É preciso saber quem deseja atingir, para conseguir saber onde estão essas pessoas e então gerar o trafego.

Jamais tente atingir a todos, isso é o mesmo que dá um tiro no escuro.

Se você está cometendo algum desses erros, pare imediatamente!

Eu poderia ficar aqui horas e horas falando sobre todos os erros que os afiliados cometem, mas o meu conselho é o seguinte: Siga o curso que tiver adquiro passo a passo, não se desvie pelo caminho.

Se tal estratégia funcionou para muitas pessoas, com você não será diferente, mas é necessário ter constância e foco em uma coisa por vez.