**04 dicas de como vender semi joias pelo Instagram**



Procurando como vender semi joias pelo Instagram?

Se você chegou até aqui com essa dúvida é porque já percebeu que o Instagram se trata de uma rede social com um grande potencial de vendas, e, embora isso seja verdade também é importante que saiba como trabalhar com ela.

Esta é uma alternativa excelente para aquelas revendedoras que desejam aumentar o seu fluxo de vendas e ganhar mais dinheiro todos os meses.

Quer saber como vender semi joias pelo Instagram com apenas 4 dicas muito simples? Então confira abaixo todas as informações:

**1-Seja constante**

Uma das principais dicas de como vender semi joias pelo Instagram é manter uma certa constância em suas publicações.

Publicar uma ou duas vezes pode não ser o suficiente para conseguir atrair as pessoas que você deseja para realizar uma compra de você.

O ideal é que suas postagens sejam feitas diariamente se você realmente deseja aumentar suas vendas, postagens diárias são perfeitas para gerar curiosidade em suas clientes e motiva-las a entrar em contato com você para descobrir como realizar uma compra.

**2-Escolha a hora certa**

Se você pensa que pode realizar as suas postagens a qualquer momento, está enganada.

Claro que na prática isso é realmente possível, porém, se você deseja que a sua publicação atinja um maior número de pessoas, postar sempre em horários estratégicos é fundamental.

Mas não se preocupe que você não irá precisar descobrir os horários sozinha.

Geralmente a hora em que há mais visualizações nessa rede social é entre às 13:00 e 18:00 horas da tarde, quando no final de semana.

Já em dias de semana, de segunda a sexta, o recomendável é que você publique sempre das 5 às 6 horas da tarde.

As chances de sua publicação atingir uma quantidade de visualizações são muito maiores, já que as pessoas nestes horários já estarão saindo do trabalho.

**3-Se torne mais fácil de ser encontrado**

De nada adianta você fazer publicações maravilhosas, se estas não conseguem alcançar um bom número de pessoas.

É por isso que você deve sempre fazer o uso de hashtags em suas publicações, principalmente aquelas bem conhecidas.

No entanto, só usar a tag é apenas uma coisa que você precisa fazer, porém, para potencializar as vendas você deve utilizar uma descrição que chame a atenção das pessoas.

Uma das tags mais comuns quando se trata de vender semi joias pelo Instagram são:

* #tendenciasemsemijoias
* #semijoias
* #semijoiasparanoivas

Esses são apenas alguns exemplos, mas existem diversas outras hashtags que estão bombando no momento que você pode utilizar, é importante que procure por elas.

**4-Cuidados com as suas informações**

Para vender no Instagram é muito importante que as informações do seu perfil estejam devidamente atualizadas, além de constar todas as informações importantes para que seus potenciais clientes consigam entrar em contato com você e realizar uma compra.

Torne clara as informações de como o cliente terá que proceder para adquirir seus produtos, como por exemplo, deixe evidente se será através de um e-commerce, loja física ou pelo WhatsApp.

O horário de atendimento também é um fator muito importante, principalmente para evitar que o tempo de resposta não seja muito alto.

Por isso deixe os horários que pode atendê-los bem definidos e expostos, boa sorte.