# **Montar um negócio online: quais os primeiros passos?**

Você está pensando em **montar um negócio online**, mas não sabe por onde começar?

Então, responda primeiro: você sabe qual a importância de ter uma estrutura para um negócio online?

Ter uma estrutura própria para trabalhar pela internet, é apontado como essencial pelos maiores nomes do marketing digital do Brasil.

Segundo alguns deles, como Alex Vargas, Gabi Cervantes e Érico Rocha, montar uma estrutura própria é um dos fatores mais importantes no seu projeto, se você deseja ter sucesso e crescer na internet.

Então, se o assunto já interessou, continue por aqui que a gente vai mostrar porque você precisa fazer isso.

Senta aqui, porque temos muita informação útil para você. Aceita um café?

## **Por que montar um negócio online?**

Se você se interessa pelo assunto e quer saber porque **montar um negócio online**, em primeiro lugar, é preciso entender o mercado denegócios online no Brasil.

Por isso, ressaltamos a importância de estudar e se preparar para entrar nesse mercado e alcançar bons resultados.

É um fator indispensável que você entenda sobre o negócio, pelo menos um pouco inicialmente.

Antes de mais nada, informe-se sobre todos os benefícios que o empreendimento pode lhe trazer, quais os caminhos que você deve tomar e os gastos iniciais que precisará fazer.

Uma dica interessante, que ouvimos muito no mercado digital é: inspire-se em quem já chegou lá, ou seja, não tente recriar a roda.

Entendeu? Então, vamos em frente.

### **Montar um negócio online é importante para uma estratégia de trabalho eficiente?**

A meta é se tornar um **empreendedor digital** de sucesso, certo?

No entanto, até chegar lá, há um caminho a ser trilhado, metas de curto e médio prazos a serem alcançadas.

Inicialmente, o primeiro passo será montar a estrutura própria do seu negócio online.

Você pode me perguntar: é preciso mesmo ter essa estrutura para trabalhar?

Quem já está nesse mercado há algum tempo, “os que chegaram lá”, afirmam que sim!

Segundo os gurus do marketing digital, com um negócio online totalmente estruturado, você consegue ter mais potencial para disputar espaço e alcançar os seus objetivos.

### **Quais são os objetivos de um negócio online?**

Se você já trabalha como empreendedor, sabe que o objetivo de todo negócio é **vender**, concorda?

Dessa forma, os principais objetivos de um negócio digital de sucesso, são as conversões - as vendas - ou seja transformar seus seguidores nas redes sociais e os visitantes do seu site, em **clientes**.

Vender! Isso é o que faz girar a “roda” do negócio online.

No entanto, para chegar até esse ponto, é necessário montar uma estratégia de trabalho eficiente.

Para isso, ressaltamos que é preciso, em primeiro lugar, estudar o mercado para o qual pretende se dedicar.

[Alex Vargas](https://nucleoexpert.com/), criador do curso **Fórmula Negócio Online**, diz que é preciso ter foco, planejar e [“tirar suas ideias do papel”](https://nucleoexpert.com/como-montar-um-negocio-online/).

## **Então, por onde começar a montar um negócio online?**

**“Comece com o que tem”** essa é a principal dica que os experts nos dão. Isso porque, eles já fizeram esse caminho e sabem tudo o que funciona e não funciona nesse mercado.

Sendo assim, essa dica serve, principalmente, para aquelas pessoas que ainda não têm condições de montar uma estrutura completa.

Então, muitas desistem e por isso não seguem em frente, abandonam seus sonhos e voltam a fazer o que estava lhes deixando infelizes.

Não se deixe limitar por isso! Muitos empreendedores começam sem nenhum centavo, trabalhando com material gratuito.

E essa é, também, a história de muitos empreendedores de sucesso, como a do próprio Alex Vargas, que começou sozinho, “apenas com muito trabalho e dedicação”, diz ele.

Alex Vargas, é o criador do curso [**Fórmula Negócio Online**](https://go.hotmart.com/R16561870U), que possui mais de 210 mil alunos.

Atualmente, o **FNO** é considerado o mais completo treinamento para montar o seu negócio online do zero.

Considerado a **“Faculdade do Negócio Online”**, o FNO mostra o passo a passo, tudo o que você precisa fazer para criar um empreendimento de sucesso

Dessa forma, se esse é mesmo o seu objetivo, vale a pena conhecer o [curso](https://formulanegocioonline.digital/?ref=R16561870U) que funciona, mesmo que você seja um completo iniciante.

Mas, sigamos adiante porque ainda temos muita coisa para ver.

### **Quais os passos para montar esse “bendito” negócio online?**

Montar um negócio online não é um bicho de sete cabeças, no entanto, é preciso muito foco, dedicação e algum investimento inicial.

Como já falamos aqui, allguns empreendedores começam, até, sem nem um centavo. É possível? Sim! No entanto, o caminho fica mais longo!

Investir na sua capacitação e numa estrutura básica inicial para o seu negócio, será uma decisão da qual você não se arrependerá.

Mas, lembre-se: foco e dedicação podem ser outro grande diferencial nessa jornada.

Vamos conferir quais são os passos que você pode dar para montar um negócio online de sucesso.

#### **1º PASSO: Se capacite. Estude**

Acredito que se preparar para entrar nesse mercado é o primeiro passo a ser dado. Por isso, se capacite, estude.

A minha dica é que você aprenda com quem já trilhou esse mesmo caminho. Foi isso que fiz, me tornei aluna do Fórmula Negócio Online e me preparei para essa jornada.

O curso é um passo a passo minucioso de como você pode montar o seu negócio online. Se quiser conhecer um pouco mais sobre ele, acesse o [link aqui.](https://go.hotmart.com/R16561870U)

Só não espere estar totalmente pronto para começar. Só começa e ao longo do caminho vai ajustando as coisas.

#### **2° PASSO: Escolha o seu NICHO**

Se você seguiu o meu conselho e foi estudar esse mercado, já deve saber o que é um **NICHO**. Vamos lá!

A Rock Content apresenta a seguinte definição para nicho de mercado: ‘“...é uma parcela pouco ou nada atendida de um grande grupo consumidor”

Dessa forma, o nicho pode ser entendido como aquela pequena oportunidade dentro de um mercado mais amplo.

Vamos usar o **marketing digital** como exemplo de um segmento. O **marketing de afiliados** é um nicho dentro desse mercado. Entendeu?

Agora, você já pode definir um nicho que seja do seu interesse.

#### **3° PASSO: Defina os canais que irão compor a estrutura do seu negócio online**

Então, você já se preparou e já escolheu o nicho onde vai atuar, agora vamos dar mais um importante passo: vamos escolhar os **canais que irão compor a estrutura do seu negócio online.**

Os canais são os meios pelos quais você chegará até à sua audiência, ao seu público-alvo, à sua persona. Através deles você entregará conteúdo de valor, resolvendo um problema da sua audiência.

Além do mais, você ainda usará seus canais para apresentar o seu produto ou serviço, que pode atender às necessidades da sua persona.

Esses canais são chamados de **“ativos”** de um negócio online.

São eles:

- Site

- Blog de Conteúdo

- Facebook

- Instagram

- Youtube

Mas, fique atento! Esses não são os únicos. Temos ainda o Tik Tok, Linkedin e Telegram que são canais que não podem ser esquecidos.

Além do mais, você não precisa, necessariamente, trabalhar com todos eles. Escolha o que você mais se identifica.

No entanto, lembre-se que é muito importante que o seu negócio online conte com um site e um blog de conteúdos, por serem seus, enquanto que as redes sociais não são.

Os chamados “terrenos alugados”, como são chamadas as redes sociais, você pode perder a qualquer momento. Já com o site e o blog você possui total domínio.

## **Enfim…**

Esses são apenas os primeiros passos para montar a estrutura básica do seu negócio online.

Não deixe para amanhã, comece agora a construir o seu negócio na internet.

O mercado do marketing digital está em ampla expansão, e não vai parar de crescer.

Então, a hora de começar é agora! Onde você poderá estar daqui a cinco anos, caso o seu negócio online dê certo? Pense nisso!