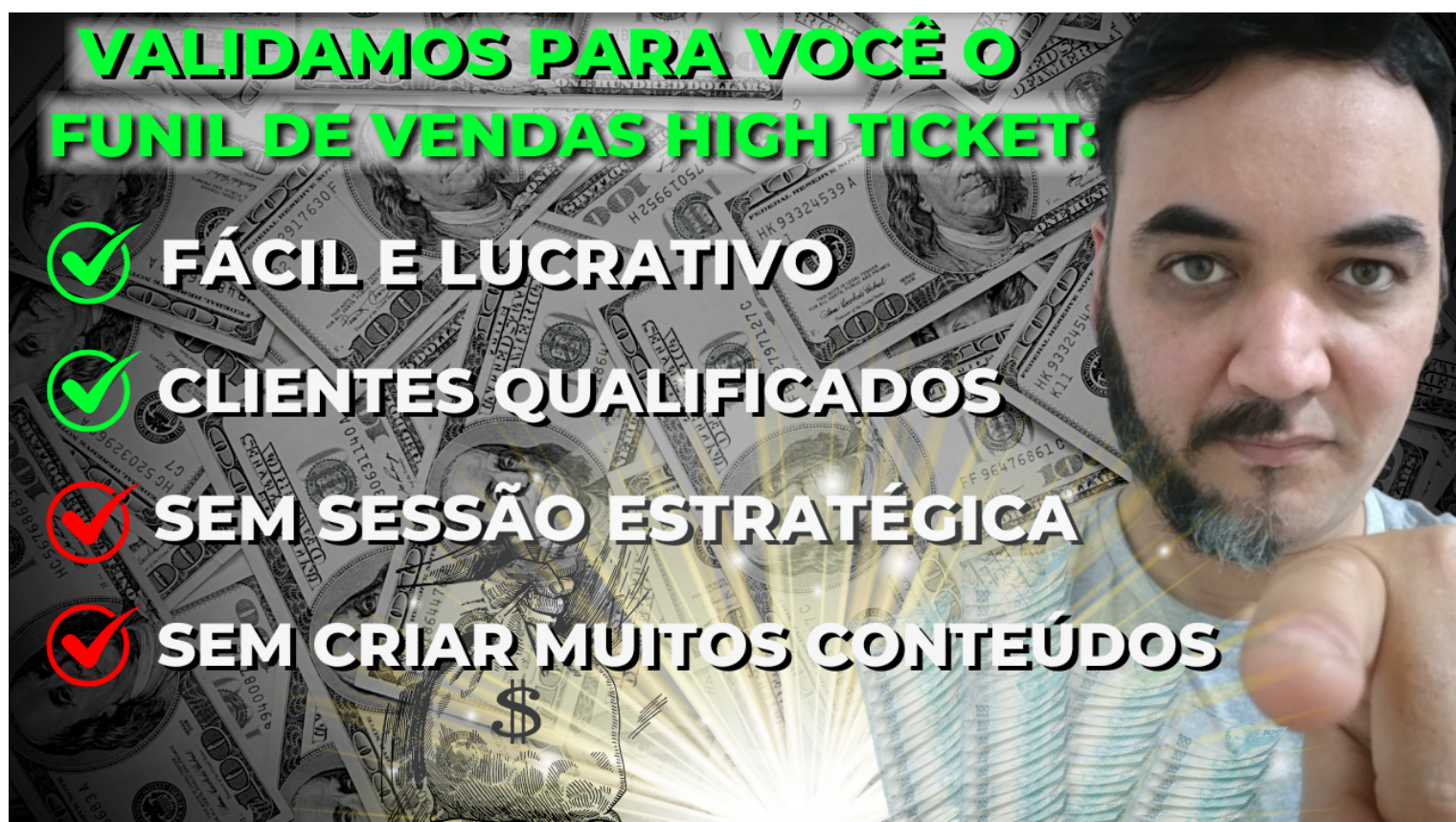


Como ajudo você a criar e vender seu conhecimento em mentorias ou serviços de high ticket para clientes qualificados, sem aparecer, sem fazer reuniões online, ligar ou ter que criar muitos conteúdos.

“O acordo: Nos próximos minutos, vou detalhar como eu e alguns especialistas como você estão fechando dezenas de clientes qualificados, de alto valor, ganhando múltiplos 5 dígitos em uma rotina crescente. Usando um método simples e poderoso, implementando uma máquina de vendas no instagram em 10 dias ou menos sem precisar aparecer, sem muitas postagens, sem sessão estratégica.”

[VÍDEO COM O PASSO A PASSO CLIQUE AQUI!](#)



VALIDAMOS PARA VOCÊ O FUNIL DE VENDAS HIGH TICKET:

- ✓ **FÁCIL E LUCRATIVO**
- ✓ **CLIENTES QUALIFICADOS**
- ✓ **SEM SESSÃO ESTRATÉGICA**
- ✓ **SEM CRIAR MUITOS CONTEÚDOS**

Isso é diferente de tudo o que você já viu antes, uma estratégia validada de ponta a ponta em praticamente todos os mercados que poucos consultores, mentores, prestadores de serviços e profissionais liberais conhecem.

Não estamos falando de lançamento, marketing de conteúdo ou funil de sessão estratégica.

É simplesmente uma estrutura de 2 etapas. Direcionada para pessoas que tem um problema ativo e estão procurando uma solução.

Um cliente em potencial ocupado e com dinheiro, quer fechar o negócio o mais rápido possível, para que o problema também seja resolvido o mais rápido possível.

Ou seja, quer resolver o seu problema logo e busca pela solução urgente. Simples assim (mas não é fácil e por isso você precisa entender essas etapas a seguir para se tornar simples e fácil de aplicar)

Este método já gerou nos últimos 10 meses mais de R\$ 2.300.000 para os especialistas de diversos mercados com faturamentos crescentes.

Quem você está ouvindo:

Olá, sou **Rodrigo Piassa**.

Comecei minha jornada Online em 1998, com implementação gestão e vendas em Marketplaces e Redes Sociais.

Deixei de ser um garoto mimado e tímido, eliminando medos, traumas e bloqueios, atuando em lançamentos digitais que faturaram múltiplos 6 e 7 dígitos, atuando também em empresas nacionais e multinacionais bilionárias.

E apesar desses processos serem muito lucrativos são muito complexos, estressantes, dispendendo de muito tempo, diminuindo a qualidade de vida e o desfrute com a família.

Por isso, em 2019 quando minha filha nasceu, me especializei na construção de um método para atração de clientes qualificados de uma forma simples e lucrativa para alavancar meus negócios de Marketing e Vendas.

Descobri na prática que esse método é ideal para consultores, mentores, prestadores de serviços e profissionais liberais.

Desde então venho aplicando esse método em meus negócios e dos meus clientes nos mais diversos mercados.



Quem você está ouvindo:

Olá, sou **Rodrigo Piassa**.

Comecei minha jornada Online em 1998,

com implementação gestão e vendas em Marketplaces e Redes Sociais.

Deixei de ser um garoto mimado e tímido, eliminando medos, traumas e bloqueios, atuando em lançamentos digitais que faturaram múltiplos 6 e 7 dígitos, atuando também em empresas nacionais e multinacionais bilionárias.

E apesar desses processos serem muito lucrativos são muito complexos, estressantes, dispondo de muito tempo, diminuindo a qualidade de vida e o desfrute com a família.

Por isso, em 2019 quando minha filha nasceu, me especializei na construção de um método para atração de clientes qualificados de uma forma simples e lucrativa para alavancar meus negócios de Marketing e Vendas.

Descobri na prática que esse método é ideal para consultores, mentores, prestadores de serviços e profissionais liberais.

Desde então venho aplicando esse método em meus negócios e dos meus clientes nos mais diversos mercados.

Agora, deixe-me dizer para **quem é esta apresentação**:

- Profissionais do mercado digital (Consultores, Mentores, Infoprodutores, Lançadores, Empresários, Empreendedores) ou que estão migrando do mercado tradicional físico/offline para o mercado online, isso é para você.
- Prestadores de serviços digitais (Donos de agência, Designers, Gestores de tráfego, Copywriters...), isso é para você.
- Profissionais Liberais (Médicos, Engenheiros, Advogados, Nutricionistas, Personal Trainers, Terapeutas, Coaches...), isso é para você.
- Donos de consultoria empresarial que querem ter clientes sob demanda, que estão insatisfeitos com os resultados gerados pela sua agência atual, isso é para você.
- Consultores empresariais autônomos que buscam os primeiros clientes ou novos clientes, isso é para você
- Se você deseja começar a vender mentorias e infoprodutos high ticket, isso é para você.
- Se você já vende cursos, mentorias e infoprodutos high ticket, está preso em R\$ 5 a R\$ 10k/mês e quer aumentar o seu faturamento, isso é para você.

- Se você tem um público de mídia social e deseja monetizá-lo com uma oferta de alto ticket, isso é para você.
- Se você tem algum tipo de conhecimento que deseja estruturar e vender, isso é para você.

A fórmula

Aqui estão os 5 pilares que utilizamos para gerar os incríveis resultados e que vamos aplicar em seu negócio:



- 1 - Poderoso Raio X Lucrativo
- 2 - Posicionamento DNA
- 3 - Atração de clientes Qualificados
- 4 - Vendas Naturais (V“100”V) (FDV)
- 5 - Escala Infinita

Então,vamos ao que interessa:

Etapa 1: Poderoso Raio X Lucrativo



O Raio X Lucrativo é **o melhor caminho, a ferramenta fundamental para o sucesso dos negócios.**

Possui o poder de **desvendar as oportunidades lucrativas** do mercado, fornecendo as informações para criação das estratégias de marketing e vendas de forma eficaz e direcionada.

Você terá em suas mãos um **mapa detalhado do seu público-alvo**, conhecendo suas necessidades, problemas, desejos, comportamentos de consumo, uma experiência profunda no mundo dos seus clientes ideais. Compreendendo esses detalhes você criará **produtores e serviços de qualidade, personalizados**, mensagens que se conectam emocionalmente com o público e geram o engajamento com a comunicação certa.

Além disso, a pesquisa de mercado é uma fonte inestimável de insights sobre a concorrência. Ao conhecer profundamente seus concorrentes diretos e indiretos, pontos fortes e fracos, suas estratégias.

Essas informações estratégicas são essenciais para **posicionar o seu negócio de forma única** e diferenciada no mercado, oferecendo propostas de valor irresistíveis e superando com maestria e **tornando os concorrentes irrelevantes.**

A pesquisa de mercado também é capaz de revelar, **as oportunidades lucrativas** que na maioria das vezes passam despercebidas. Ao analisar tendências, identificar demandas não atendidas e **descobrir as brechas no mercado**, você pode **encontrar micro nichos promissores e muitas vezes inexplorados.**

Essas oportunidades podem se transformar em **produtos ou serviços inovadores, personalizados, com alto ticket devido a essas características**, que se destacam em um mercado saturado, repetitivo e geram uma vantagem competitiva sólida.

E assim você não vai mais precisar brigar pelo preço pois tem um negócio diferenciado.

Quando você realiza uma pesquisa de mercado e sabe fazer a leitura correta dos dados, você constrói as bases sólidas do seu negócio com **estratégias de marketing e vendas poderosas.** E assim **tomar as melhores decisões**, em vez de depender de suposições ou intuições.

Isso resulta em ações mais eficientes, eficazes e **investimentos mais inteligentes, maximizando os resultados e minimizando os riscos.**

No entanto, a pesquisa de mercado não é apenas um ponto de partida, mas um processo contínuo de aprendizado e aprimoramento. Ela permite monitorar constantemente o desempenho do seu negócio em geral, identificando pontos fortes e áreas de melhoria.

Com base nesses insights em tempo real, você pode fazer ajustes precisos, otimizando suas ações e alcançando resultados cada vez melhores.

Então, a pesquisa de mercado é o segredo do sucesso em seu negócio. Ao adotar essa poderosa ferramenta como parte essencial das suas estratégias empresariais de marketing e vendas, você estará **aumentando o seu faturamento constantemente**.

Etapa 2: Posicionamento DNA



O seu negócio não pode ser somente mais um entre os milhares do mercado, e para você ter um **diferencial sem igual** precisamos criar o seu posicionamento DNA, com características que o cliente não encontrará em nenhum outro lugar do Universo.

Depois reformulamos sua oferta para que ela se torne personalizada para o cliente potencial, destacando detalhes exclusivos para a sua mentoria ou serviço.

- Uma **oferta PREMIUM**, personalizada, **com o seu DNA** é o maior ativo do seu negócio. Não há uma única coisa que possa gerar mais lucro do que projetar com maestria a sua oferta. Pois você tem uma **OFERTA DNA**, exclusiva o suficiente, a aquisição de clientes se torna simples e fácil.
- Vamos elaborar a apresentação do preço da forma certa, para que seja uma oferta óbvia para seu potencial cliente que vai achar que vale muito a pena pagar pela sua mentoria ou serviço high ticket.
- Definiremos o cliente qualificado, ideal que vai comprar a sua oferta.
- Vamos lhe ajudar a estruturar suas entregas de forma que possam escalar operacionalmente gerando mais liberdade de tempo e maior lucro.

Em resumo:

Vamos ajudar você a criar uma oferta irresistível para a sua mentoria ou serviços, **mesmo em um mercado concorrido, sem ter que competir em preço e tornando a concorrência irrelevante**.

- Em seguida vamos lhe ajudar a criar VSL (Video Sales Letter) para sua oferta com um vídeo de 10-15 minutos. E assim **aumentaremos instantaneamente sua autoridade, escalando de 5 a 10 vezes o número de potenciais clientes** interessados na sua consultoria ou serviços.

Entregaremos a VSL pronta em slides, você só terá que gravar a sua tela e ler. Todo o resto do trabalho é com a gente.

- Criaremos uma **página DNA simples e poderosa** que realmente desperta interesse em 100% de clientes em potencial frios que não seguem você ou não sabem quem você é.

Etapa 3: Atração de clientes Qualificados



Chegou a hora de encontrarmos o cliente certo na internet e colocar sua solução na frente dele.

- Primeiro, definiremos onde seu cliente está. Podemos encontrá-lo no Instagram, LinkedIn, Google, Youtube etc. Inicialmente escolhemos apenas 1 canal que trará mais resultados.
- Produziremos “criativos” de qualidade que agregam valor e geram autoridade e interesse dos clientes certos, são os anúncios que chamam atenção do seu cliente e o levarão para a página que criamos na etapa 2.
- Vamos utilizar nossa experiência com as estratégias validadas com todos os recursos para gerar o máximo de resultado, investindo o menor valor possível.
- Diariamente faremos as análises.
- Buscaremos um ROI 5-10x

Etapa 4: Vendas Naturais (V“100”V) (FDV)

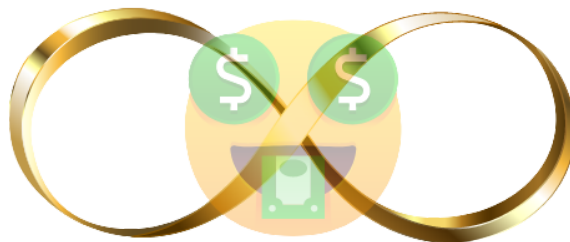


Com as etapas anteriores bem feitas, sua **máquina de vendas naturais** estará configurada e trazendo um alto volume de interessados, E você irá vender sem vender (**V“100”V**) pois você apresentou a oferta para as pessoas que realmente já estão prontas para comprar, fundo de funil (**FDF**).

Então, o seu esforço é muito menor para vender sendo que as pessoas estão muito interessadas em comprar pois já sabem que precisam da sua solução, e para potencializar seus resultados:

- Faremos toda a configuração para que você nunca perca uma oportunidade de negócios.
- Você terá de uma forma simples e prática o controle total de todos os leads que entraram na sua máquina de vendas naturais e em qual etapa ele está. Saindo de curioso para cliente.
- Treinaremos você e/ou sua equipe de ponta a ponta, em todas as etapas
- E aqueles que não fecharem na hora, criaremos um fluxo estratégico para que o fechamento aconteça o mais breve possível.

Etapa 5: Escala Infinita



Após descobrirmos o que está dando certo vamos para a escala infinita, **analisando cada detalhe** para melhorar ainda mais o que já está dando certo e assim partir para o investimento maior, em peso.

A MAIORIA DOS PROFISSIONAIS PARA POR AQUI. Nós continuamos melhorando de ponta a ponta todas etapas do processo além de fazer de tudo para reter o cliente, pois o esforço para esse cliente continuar comprando é muito menor do que atrair novos clientes.

Um dos segredos então da escala infinita é reter os clientes que já temos para renovarem o que já estão recebendo, criar produtos complementares de valor para eles e também atrair novos clientes melhorando o processo de captação. (Melhorar sempre todas as etapas).

Pois nessa etapa na maioria das vezes está a maior fonte de lucro, preparar o cliente para a próxima compra com mentorias e serviços personalizados **conforme a necessidade do cliente e a demandas ocultas e muito lucrativas do mercado.**

Uma das estratégias aqui para a escala infinita é o processo de **ITERAÇÃO.**

É parecido com a palavra **INTERAÇÃO (mas NÃO é).** O processo iterativo é aquele que progride através de refinamentos sucessivos. Vamos refinar todas as etapas e com cada iteração, o projeto é melhorado através da adição de mais e mais detalhes que agregam valor.

Um processo ágil e constante de melhorias, pois enquanto no mercado o padrão as melhorias são feitas somente de vez em quando, e muitas vezes quando se atinge um resultado bom elas nem são realizadas.

Em nosso no método estamos buscando melhorias constantemente com a escala infinita.

É o método mais rápido para...

- aumentar constantemente o seu faturamento
- Gerar leads hiperqualificados constantemente
- SEM perder tempo e dinheiro com sistemas/funis complexos e sem ter que produzir toneladas de conteúdo
- melhora constante de ponta a ponta os processos, os fluxos e o mecanismo em geral.

Este novo sistema possui um **método simples que funciona** com:

VELOCIDADE E SIMPLICIDADE QUE GERAL LUCRO.

Esse é o resumo da nossa estratégia para aquisição de clientes qualificados e vendas naturais de consultoria e serviços:

MÉTODO P.P.A.V.E



Toda estratégia de marketing tem um objetivo:

Educar o cliente em potencial sobre seu processo, sua metodologia, ganhar confiança e efetivar a venda.

O MÉTODO P.P.A.V.E. acelera isso.

Por que esse método funciona tão bem em comparação a outras estratégias:

⇒ **P.P.A.V.E. x Sessão Estratégica:** O lead não é qualificado ele está lá pela “mentoria gratuita” e o esforço de vendas se repete a cada sessão. Sem contar outros problemas como custo de aquisição, gastando tempo, energia na maioria com conversas sem sentido.

⇒ **P.P.A.V.E. x Sistemas tradicionais:** Você precisa dominar várias técnicas criando vários tipos de produtos para clientes diferentes, criando muitos conteúdos, postagens, fotos, vídeos, textos que geralmente não trazem resultados e quando trazem só vendem os produtos baratos sem escala.

⇒ **P.P.A.V.E. x Lançamento/Topo e meio de Funil:** O lead com dinheiro geralmente é ocupado e não participa mais de eventos de lançamento (antecipação... 3 lives), também não fica consumindo conteúdos rasos nas redes sociais, ele quer resolver o problema rapidamente e está disposto a investir nisso.

Próximo passo:

Tornando isso uma realidade para você.

A teoria e a prática são extremamente diferentes. Embora eu tenha mostrado o processo passo a passo que você deve seguir nessa estratégia para aquisição de clientes qualificados e vendas naturais de consultoria e serviços, realmente executar **vai exigir uma curva de aprendizado da sua parte e provavelmente vão surgir as seguintes dúvidas:**

- **Quais ferramentas vou usar** para fazer o poderoso Raio X Lucrativo?
- **Como devo estruturar** o meu negócio de ponta a ponta?
- **Qual a linha editorial** eu devo criar para todas as etapas da estratégia?
- Como vou criar meu **posicionamento DNA?**
- Como vou **elaborar a minha oferta** para que ela fique realmente irresistível?
- Qual é a forma de **atrair os clientes qualificados?**
- **Como ativar vendas naturais** para os clientes prontos, fundo de funil?
- Como vou fazer as **correções necessárias?**

Então, você pode simplesmente usar a visão geral que forneci nesta pequena apresentação para tentar escalar o seu negócio por conta própria...

Ou **você pode escolher a melhor opção para o seu momento atual:**

Eu e a minha equipe **podemos trabalhar para você** implementando todo o sistema em uma **fazedoria**.

Ou eu posso lhe ensinar em uma **mentoria individual** com um acompanhamento durante um período.

Tem também a opção de uma **mentoria em grupo**, onde receberá o passo a passo para implementar.

E você pode optar também por uma **consultoria express**, um plano de ação mais direcionado.

De qualquer maneira, da forma que mais fizer sentido para você, receberá então o modelo de negócio para planejar, empacotar, criar e vender ofertas de alto ticket para sua mentoria ou serviços.

Pré-requisito:

- Ser especialista no seu tema.

Se tudo isso realmente faz sentido para você, clique abaixo do vídeo, entre em contato comigo e vamos conversar para definirmos o que melhor se encaixa para o seu momento.

Um grande abraço e vamos juntos, atenciosamente Rodrigo Piassa.